ANGLAIS COMMERCIAL ET TOURISTIQUE

OBJECTIFS:

- Acquérir une base élémentaire de la langue permettant un échange avec le anglophone
- Atteindre un niveau opérationnel dans les situations professionnelles courantes
- Maîtriser les structures essentielles de la langue
- Élargir le vocabulaire commercial et touristique
- Pratiquer la conversation orale et l'accueil du client
- Comprendre la différence entre le langage américain et le langage anglophone (UK, Australie et Nouvelle Zélande)

PUBLIC VISÉ:

Tout public.

PRÉREQUIS:

Avoir les bases de la langue anglaise.

MÉTHODES MOBILISÉES:

- Une animation interactive et pratique
- Des vidéos pour affiner sa capacité d'écoute et TROISIÈME NIVEAU AVANCÉ de compréhension
- Des mises en situation et des jeux de rôle
- Des exercices en sous-groupes
- Vidéo projection

MODALITÉS D'ÉVALUATION:

Des acquis:

- Évaluation des acquis en fin de formation
- Attestation de fin de formation mentionnant l'atteinte des objectifs de la formation
- Mises en situation

Mesure de satisfaction des stagiaires

MODALITÉS D'ACCÈS:

- Présentiel : locaux HSF équipés à disposition
- Nous consulter pour toute question relative à l'accessibilité de nos formations aux personnes en situation de handicap

DÉLAIS D'ACCÈS À NOS FORMATIONS:

Réponse à vos demandes sous 72h et entrée en formation possible sous 90 jours maximum.



Formation animée par un consultant et formateur senior franco-américain.



Intra entreprise: nous consulter.

PROGRAMME





grammaticales PREMIER NIVEAU - DÉBUTANT

- Acquisition des structures grammaticales de base
- Acquisition du vocabulaire de base nécessaire à une expression simple
- Simulations de situations quotidiennes et professionnelles simples
- Compréhension d'échange d'informations simples

DEUXIÈME NIVEAU – INTERMÉDIAIRE

- Révision des structures grammaticales élémentaires avec mise en application orale
- Révision du vocabulaire usuel et des expressions utiles permettant de communiquer dans des situations commerciales ou touristiques simples
- Simulation de situations quotidiennes ou professionnelles simples

- Consolidation et approfondissement des structure grammaticales
- Création d'automatismes à travers leur mise en pratique orale
- Simulations des principales situations de communication orale du contexte professionnel
- Entraînement à la compréhension de conversations et de documents professionnels courants

OUATRIÈME NIVEAU – CONFIRMÉ

- Amélioration de la compréhension de conversations professionnelles et générales plus complexes
- Entraînement à la fluidité et à la spontanéité dans l'expression orale
- Exposés et discussions sur des sujets professionnels ou généraux variés
- Enrichissement régulier, sous forme de feedback , des connaissances lexicales et grammaticales documents professionnels
- Amélioration de la rédaction de documents professionnels

Les travaux permettront, entre autres, de se familiariser avec :

- Les contrats avec les agences réceptives, tour opérateurs, OLTAs
- Le premier contact avec un client et la description de vos services
- La prise de réservation
- L'annulation de réservation
- Un message empathique lors de la crise COVID-19
- Le maintien du contact écrit avec vos clients et repeaters
- La réponse au téléphone pour : réserver et expliquer vos services

